



Überzeugungstätter*in gesucht

Du weißt, dass der Klimaschutz und die Begrenzung der Erderwärmung eine der größten Herausforderungen für unsere heutige Gesellschaft darstellt - und möchtest etwas tun, damit wir diese Herausforderung meistern können? Dann herzlich willkommen im Team der KlimaInvest Green Concepts GmbH! Seit 2009 machen wir Energieversorger, Stadtwerke und Unternehmen grüner und nachhaltiger, indem wir nach dem Grundsatz Vermeiden, Reduzieren, Ausgleichen mehr Nachhaltigkeit und erneuerbare Energien in Unternehmen bringen. Dazu gehört der Bezug von Ökostrom und Ökogas sowie die Kompensation der noch nicht vermeidbaren CO₂-Emissionen. Dies geschieht beispielsweise über die Förderung weltweit angesiedelter Klimaschutzprojekte. Mit unserem Know-how ebnen wir unseren Kunden den Weg in die Klimaneutralität.

Verstärke unser engagiertes Team im Herzen Hamburgs, bring Deine Ideen und Dein Wissen ein und mach Dich mit uns für eine nachhaltige, grüne Zukunft stark - als

Account Manager in Nachhaltigkeitsagentur (m/w/d)

Damit setzt Du nachhaltig Zeichen:

- Du unterstützt unser Sales-Team bei der Gewinnung neuer Klimapartner (Kunden) durch Dein professionelles und charmantes Auftreten und einen ausgeprägten Service- und Dienstleistungscharakter.
- Du übernimmst unter Anleitung unseres Sales-Teams die Neukundenakquise von Energieversorgungsunternehmen und hilfst ihnen dabei, die Energiewende voranzutreiben.
- Du berätst unsere Kunden individuell bei sämtlichen Fragen zu Nachhaltigkeit, Aspekten des Klimaschutzes und Energiewirtschaft.
- Du führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in der Energiebranche durch und baust auf Grundlage dieser Erkenntnisse unseren Kundenstamm weiter aus.
- Im Account Management übernimmst Du das Konzipieren und Verhandeln von Verträgen bis zum Abschluss.
- Du pflegst Kunden- und Marktdaten sorgfältig und ziehst hieraus Impulse für neue Geschäftsfelder, Produkte und Aufträge.

Damit überzeugst Du uns nachhaltig:

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium (oder eine vergleichbare Berufsausbildung und Zusatzqualifikationen) mit und verfügst idealerweise bereits über mehrjährige Berufserfahrung in der B2B-Kundenbetreuung und -beratung beziehungsweise im Vertrieb.
- Du bist gut im Erklären von komplexen Zusammenhängen, besitzt ausgeprägte analytische Fähigkeiten und arbeitest unter Anleitung eigenständig und gewissenhaft.
- Du bist stark intrinsisch motiviert: Klima- und Umweltschutz bewegen dich persönlich und du hast Freude und Spaß daran, diese Themen anderen näherzubringen.
- Verantwortungsbewusstes und unternehmerisches Denken und Handeln liegen Dir in den Genen.
- Du verfügst über exzellente kommunikative Fähigkeiten und sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Du kennst dich mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und idealerweise mit CRM-Systemen aus.
- Deine herausragende Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Freude an Teamarbeit runden dein Gesamtbild ab.

Damit honorieren wir Deinen Einsatz:

Als zukunftsorientiertes Unternehmen kombiniert Klimalinvest Weitsicht, Ambitionen sowie unternehmerische Eigenverantwortung mit Teamgeist und ausgesprochen hoher Kollegialität. So entstehen Synergien, die gepaart mit den herausragenden Talenten unserer Mitarbeiter für den langfristigen Erfolg unseres Unternehmens verantwortlich sind und immer weiterentwickelt werden.

Neben einem modernen Arbeitsplatz in der Hamburger Innenstadt bieten wir Dir ein spannendes Arbeitsverhältnis bei 40 h/Woche (Kernarbeitszeit MO-FR, von 9:00 Uhr bis 15:00 Uhr) mit jährlich 30 Urlaubstagen, kostenloser Verpflegung mit Bio-Obst und Bio-Getränken, Freizeitausgleich, Bezuschussung vom öffentlichen Nahverkehr sowie Möglichkeiten der betrieblichen Altersvorsorge.

Für einen starken Teamgeist bieten wir darüber hinaus Teamevents und außerbetriebliche Aktivitäten wie sozial-ökologische Off-Sites.

So finden wir zueinander:

Unser Team besteht aus Menschen mit einer gemeinsamen Überzeugung: Dass jeder von uns einen kleinen Beitrag leisten kann, um Umwelt und Natur zu schützen.

Wenn Du meinst, dass Du für diese Aufgabe genau der oder die Richtige bist und Du glaubst, in unser Team zu passen und es zu bereichern, freut sich Shirin Schanzenbach auf Deine überzeugende Bewerbung an

career@klima-invest.de

Gib dabei bitte den Betreff „Account Manager in Nachhaltigkeitsagentur (m/w/d)“ an, teile uns mit, ab wann Du zur Verfügung stehen kannst, wie Deine Gehaltsvorstellungen sind und wie Du auf uns aufmerksam geworden bist.

Wir freuen uns auf Dich!

Klimalinvest Green Concepts GmbH

Hohe Bleichen 10

20354 Hamburg

www.klima-invest.de

