



Überzeugungstäter gesucht

Du weißt, dass die Begrenzung der Erderwärmung eine der größten Herausforderungen für unsere heutige Gesellschaft darstellt - und möchtest etwas tun, damit wir diese Herausforderung meistern können? Dann herzlich willkommen im Team der KlimaInvest Green Concepts GmbH! Seit 2009 machen wir Energieversorger, Stadtwerke und Unternehmen grüner und nachhaltiger, indem wir herausragende Klimaschutzprojekte und Projekte zur Erzeugung erneuerbarer Energien fördern. Dazu gehören ein Laufwasserkraftwerk in Mittelnorwegen ebenso wie der Einsatz von effizienten Kochöfen in Ghana und ein „Wald zum Leben“ in Brasilien. Mit unserem Know-how ebnen wir unseren Kunden den Weg in die Klimaneutralität.

Verstärke unser engagiertes Team im Herzen Hamburgs, bring Deine Ideen und Dein Wissen ein und mach Dich mit uns für eine nachhaltige, grüne Zukunft stark - als

Sales Manager (m/w/d)

Damit setzt Du nachhaltig Zeichen:

- Du gewinnst neue Klimapartner (Kunden) durch Dein professionelles und charmantes Auftreten und einen ausgeprägten Service- und Dienstleistungscharakter
- Du übernimmst aktiv die Neukundenakquise von Energieversorgungsunternehmen
- Du berätst unsere Kunden individuell bei komplexen Nachhaltigkeitsthemen und energiewirtschaftlichen Beschaffungsfragen
- Du führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen durch
- Du übernimmst das Konzipieren und Verhandeln von Verträgen bis zum Abschluss
- Du pflegst Kunden- und Marktdaten sorgfältig und ziehst hieraus Impulse für neue Geschäftsfelder, Produkte und Aufträge

Damit überzeugst Du uns nachhaltig:

- Du bringst ein abgeschlossenes Hochschulstudium (oder vergleichbare Qualifikation) und mindestens zweijährige, nachweislich erfolgreiche Berufserfahrung im Vertrieb mit.
- Du hast Erfahrung in der Beratung und im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten.
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und bist stark intrinsisch motiviert: Erfolg und Spaß an der Arbeit treiben Dich an.
- Du besitzt ausgeprägte analytische Fähigkeiten, ein überzeugendes Auftreten sowie exzellente kommunikative Fähigkeiten.
- Verantwortungsbewusstes und unternehmerisches Denken und Handeln liegen Dir in den Genen.
- Du verfügst über einen sehr guten Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und CRM-Systemen.
- Du hast fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Deine herausragende Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Freude an Teamarbeit zeichnen Dich aus und runden dein Gesamtbild ab.

Damit honorieren wir Deinen Einsatz:

Als zukunftsorientiertes Unternehmen kombiniert Klimainvest Weitsicht, Ambitionen sowie unternehmerische Eigenverantwortung mit Teamgeist und ausgesprochen hoher Kollegialität. So entstehen Synergien, die gepaart mit den herausragenden Talenten unserer Mitarbeiter für den langfristigen Erfolg unseres Unternehmens verantwortlich sind und immer weiterentwickelt werden.

Neben einem modernen Arbeitsplatz in der Hamburger Innenstadt bieten wir Dir ein spannendes Arbeitsverhältnis bei 40 h/Woche (Kernarbeitszeit MO-FR, von 9:00 Uhr bis 15:00 Uhr) mit jährlich 30 Urlaubstagen, kostenloser Verpflegung mit Bio-Obst und Bio-Getränken, Freizeitausgleich, Bezuschussung von ÖPNV sowie Möglichkeiten der betrieblichen Altersvorsorge.

Für einen starken Teamgeist bieten wir darüber hinaus Teamevents und außerbetriebliche Aktivitäten wie sozial-ökologische Off-Sites.

So finden wir zueinander:

Unser Team besteht aus Menschen mit einer gemeinsamen Überzeugung: Dass jeder von uns einen kleinen Beitrag leisten kann, um Umwelt und Natur zu schützen.

Wenn Du meinst, dass Du für diese Aufgabe genau der Richtige bist und Du glaubst, in unser Team zu passen und es zu bereichern, freut sich Shirin Schanzenbach auf Deine überzeugende Bewerbung an

career@klima-invest.de

Gib dabei bitte den Betreff „Sales Manager (m/w/d)“ an und teile uns auch mit, ab wann Du zur Verfügung stehen kannst.

Wir freuen uns auf Dich!

Klimainvest Green Concepts GmbH

Hohe Bleichen 10

20354 Hamburg

www.klima-invest.de

