



Die in der City Hamburgs ansässige KlimalInvest Green Concepts GmbH ist eine führende Nachhaltigkeitsagentur und Ökologiezulieferer für Energieversorger, die seit 2009 qualitativ herausragende Klimaschutzprojekte und Projekte zur Erzeugung erneuerbarer Energien in ganz Europa und insbesondere in Deutschland fördert. Nach 10 Jahren intensiver Projektarbeit besitzt KlimalInvest ein umfangreiches Know-how im Bereich der erneuerbaren Energien und unterstützt schwerpunktmäßig Energieversorger bei der Umstellung auf erfolgreiche Ökoenergie-Produkte und auf dem Weg in die Klimaneutralität.

Für unseren Unternehmenssitz in der Hamburger Innenstadt suchen wir zur Unterstützung unseres Teams eine/n

## Area Sales Manager (m/w)

### Ihr Aufgabenprofil

- Übernahmen der Unternehmens-Neukundenakquise und Betreuung und Weiterentwicklung der vorhandenen Bestandskundenportfolien
- Sie beraten unsere Kunden individuell zur Beschaffung von Ökostrom und klimaneutralem Ökogas
- Sie unterstützen uns und unsere Kunden bei der Konzipierung kundenindividueller Vertriebsstrategien und bei der Ausarbeitung von individuellen Marketing- und Verkaufskonzepten
- Übernahme der Mengenabfragen und Bedarfsanalysen von etablierten Ökostrom und Ökogas-Produkten bei Energieversorgern
- Sie führen eigenständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen sowie Potenzialanalysen durch
- Eigenverantwortliche Konzipierung und Verhandlung von Verträgen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Pflege der regelmäßigen Kundenkommunikation unter wirtschaftlichen und ökologischen Gesichtspunkten sowie das Erschließen von neuen Absatzwegen

### Unser Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium, oder vergleichbare Qualifikation
- Solide Erfahrung im Vertrieb erforderlich, Erfahrungen/Kenntnisse im Bereich der Energieversorger von Vorteil
- Sie verfügen über ein souveränes Auftreten mit einem ausgeprägten Verhandlungsgeschick und einer sehr ausgeprägten Kundenorientierung
- Analytische Fähigkeiten, ein überzeugendes Auftreten sowie exzellente kommunikative Fähigkeiten runden Ihr Profil ab
- Verantwortungsbewusstes und unternehmerisches Denken und Handeln und ein Teamplayer durch und durch
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Ihre Perspektive

Als zukunftsorientiertes Unternehmen kombiniert KlimalInvest Weitsicht, Ambitionen sowie unternehmerische Eigenverantwortung mit Teamgeist und ausgesprochen hoher Kollegialität. So entstehen Synergien, die gepaart mit den herausragenden Talenten unserer Mitarbeiter für den langfristigen Erfolg unseres Unternehmens verantwortlich sind und immer weiterentwickelt werden.

Neben einem hochmodernen Arbeitsplatz in der Hamburger Innenstadt bieten wir Ihnen ein spannendes Arbeitsverhältnis mit jährlich 30 Urlaubstagen, kostenlose Verpflegung mit Bio-Obst und Bio-Getränken, vollen Freizeitausgleich, Bezuschussung von öffentlichem Nahverkehr und kostenlose BahnCard 50, sowie Möglichkeiten zur betrieblichen Altersvorsorge.

Für einen starken Teamgeist bieten wir darüber hinaus Teamevents und außerbetriebliche Aktivitäten wie sozial-ökologische Off-Sites.

Können Sie sich vorstellen, dass Sie in unser engagiertes Team passen und bringen Sie die gesuchten Qualifikationen mit? Überzeugen Sie uns und schicken Sie uns gerne Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Bezeichnung „Area Sales Manager/in (m/w)“ und Ihrer Verfügbarkeit per E-Mail an [career@klima-invest.de](mailto:career@klima-invest.de).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**KlimalInvest Green Concepts GmbH**  
Human Resources  
Hohe Bleichen 10  
20354 Hamburg

[career@klima-invest.de](mailto:career@klima-invest.de)

[www.klima-invest.de](http://www.klima-invest.de)